

# Exposiciones cerámicas de las tiendas BdB: el showroom para el profesional de la construcción



*La exposición de cerámica de las tiendas BdB se diseña para que los profesionales puedan acudir a la tienda con su cliente o lo puedan enviar a ella para elegir los materiales.*

**B**dB dispone de un amplio surtido de cerámica de calidad, expuesto para que el profesional independiente de la construcción, albañiles, arquitectos o interioristas, o las empresas de servicios, que

no disponen de una exposición propia, puedan usarla para sus proyectos. Esta es una práctica habitual en los clientes BdB, que con los años han ido tomando las tiendas como una extensión de su negocio. Al

**En las tiendas BdB siempre hay personal formado disponible para aconsejar o resolver dudas sobre los materiales**

contrario que en otros puntos de venta, en las tiendas BdB siempre hay personal formado disponible para aconsejar o resolver dudas sobre los materiales, tanto al profesional como al cliente final.

### Surtido seleccionado cuidadosamente

Las tiendas BdB tienen exposiciones cerámicas que se basan en dos conceptos: variedad de marca y en estilos, pero simplicidad en surtido. Esto supone que el cliente que tiene que elegir su cerámica no va a enfrentarse a una exposición infinita de productos, sino que tiene varias marcas de calidad para elegir, con los principales estilos del momento y diferentes niveles de precio, lo que ayuda enormemente en la selección de este tipo de productos.

### Tiendas BdB, aliadas del profesional de la construcción

Hay tiendas BdB por todo el territorio español, lo que facilita que, en una actividad en que la distancia es decisiva, el profesional se asegure de disponer de aprovisionamiento siempre cerca de sus obras.

A su vez, como son tiendas que también atienden al público, el particular puede acudir para ver los materiales que se van a usar en su proyecto. Esto ha creado sólidas alianzas entre las tiendas BdB y sus clientes profesionales: proyectistas, albañiles, empresas constructoras... Otras ventajas que los profesionales de la construcción encuentran en las tiendas BdB son la posibilidad de entrega en obra, la reserva de materiales hasta el inicio del proyecto o la posibilidad de que le proporcionen simulaciones en 3D con el acabado que tendrá la instalación de un material.

En España hay 285 tiendas BdB y todas ellas cumplen unos requisitos de calidad mínimos,

### Hay tiendas BdB por todo el territorio español, lo que facilita que, en una actividad en que la distancia es decisiva, el profesional se asegure de disponer de aprovisionamiento siempre cerca de sus obras

en cuanto a surtido y servicio al cliente. El Grupo BdB hace seguimiento de esos ejes estratégicos, tanto en Asociados actuales, como en las empresas que desean incorporarse a la red de tiendas. La compañía apuesta por un crecimiento sostenido que permita mantener una cadena de tiendas alineada en una misma estrategia y que ofrezca un servicio al cliente muy similar sea cual sea la forma en que el cliente tenga relación con ellas. Por eso, el profesional sabe que cuando acude a una tienda BdB, esté donde esté su proyecto, siempre va a encontrar el mismo surtido especializado: materiales de construcción, ferretería y útiles y cerámica y baño. Y sobre todo, sabe que va a encontrar en su tienda BdB un aliado para su negocio. ■

